



Vertriebsspezialist

VIRTUELLE VERTRIEBSASSISTENZ 4.0

**WIR BRINGEN IHREN VERTRIEB
AUF DAS NÄCHSTE LEVEL.**

WAS WIR KÖNNEN & WER WIR SIND

WAS WIR KÖNNEN



Dirk Bloksma,
Geschäftsführer BLOKSMA-Engineering

„Ich gebe Herrn Junkers Adresse nur ungern weiter, weil die Arbeit der VDS so gut ist, dass er, wenn ich ihn dann wieder brauche, vielleicht keine Kapazitäten mehr für mich hat.“

Als Vertriebsdienstleister unterstützen wir Sie bei der Neukundengewinnung, betreuen Ihre Bestandskunden, erstellen Marktanalysen und steigern Ihre Direktverkäufe. Alles Weitere bestimmen Sie. Passen Sie unseren Einsatz an Ihre Auftragslage an und legen Sie individuell Ihre gewünschten Vertriebsziele fest.

Durch unsere individuelle Kundenbetreuung wollen wir den Vertrieb revolutionieren. Überzeugen Sie sich selbst und bringen Sie ihren Vertrieb auf das nächste Level.



EINS-ZU-EINS-BETREUUNG DURCH IHREN FESTEN MITARBEITER



MINUTENGENAU BUCHBAR BEI FREI SKALIERBAREM ZEITVOLUMEN



TELEFONISCHE LIVE-MITREISE



LÄNDERÜBERGREIFEND UND MULTILINGUAL



MASKING MIT EXPLIZITER RUFNUMMER ÜBERMITTLUNG



KOSTENKONTROLLE DURCH PREPAID-KONZEPT



KEINE VERTRAGSBINDUNGEN ODER LAUFZEITEN



AUF WUNSCH DIREKT AUF IHREM CRM- ODER ERP-SYSTEM

WER WIR SIND

*Barbara Vahcic,
Mitarbeiterin bei VDS*

*„Ich kann mir meine Projekte selbst auswählen.
Dadurch wird jedes Telefonat für mich zur
Herzensangelegenheit.“*



Wir sind Ihre Vertriebshelfer und begleiten Sie in jeder Phase Ihres Projekts. Insgesamt 25 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sorgen mit Ihrer Kompetenz für Ihren vertrieblichen Erfolg. Durch die langjährige Erfahrung in den unterschiedlichsten Branchen und ein breit aufgestelltes Know-how, sind wir in der Lage Sie optimal zu repräsentieren – auf Anfrage sogar in Ihrem Unternehmenskleid.

Die ersten Schritte zu einem erfolgreichen Projekt:

1

Sie bestimmen die Laufzeit und das Volumen und legen Ihr persönliches Ziel fest. Egal ob für einen Monat, eine Kampagne oder unbefristet, wir sind für Sie da.

2

Lernen Sie Ihre Vertriebsassistenten in einer repräsentativen Testphase kennen. Ihre Wünsche sind uns wichtig, deswegen sind Sie von Anfang an bei Kundengesprächen mit dabei.

3

Lassen Sie uns Revue passieren. Im Feedbackgespräch haben wir die Möglichkeit bisherige Ergebnisse auszuwerten und Sie für das weitere Vorgehen zu beraten.



Markus Junker

Gründer und Inhaber VDS

Seit 28 Jahren bin ich erfolgreich im Vertrieb und Marketing tätig und leite seit 2003 meine eigene Vertriebsagentur. In den letzten Jahren hat sich dabei vieles verändert und den Vertrieb vor neue Herausforderungen gestellt. Genau wie die Unternehmen selbst, muss der Vertrieb von heute der Digitalisierung und den damit immer schneller wandelnden Wünschen der Kunden gerecht werden. Mit VDS habe ich ein Konzept geschaffen, dass es ermöglicht jeden meiner Kunden individuell und flexibel zu betreuen.

Hier habe ich mich vor allem auf Unternehmen im B2B Bereich konzentriert und mich jahrelang mit den Bedürfnissen von Unternehmen aus den unterschiedlichsten Branchen beschäftigt. Zusammen mit Ihnen möchte ich diese Expertise nutzen und gemeinsam Ihre vertrieblichen Ziele erreichen.

LERNEN SIE MICH KENNEN

07131-12 14 202

MARKUS.JUNKER@VDS-HEILBRONN.DE

WWW.VDS-HEILBRONN.DE